

**AUTOMATISIERTE BONUSABRECHNUNG SCHAFFT MAXIMALE TRANSPARENZ
UND MINIMIERT MANUELLE FEHLER**

Einrichtungspartnerring VME optimiert Bonusabrechnung mit Software BONSai von IBB

Die Einkaufsgemeinschaft Einrichtungspartnerring VME GmbH & Co. KG fungiert als Bindeglied zwischen rund 200 Gesellschaftern mit europaweit über 400 mittelständischen und inhabergeführten Möbelfachgeschäften und über 1000 Lieferanten. Ein Ziel: Für die Möbelhändler die besten Konditionen bei den Lieferanten auszuhandeln. Damit das Konditionenmanagement sowie die pünktliche und vollständige Bonusabrechnung und -ausschüttung an die Gesellschafter jederzeit reibungslos funktioniert, setzt die VME seit Anfang 2022 auf die Softwarelösung BONSai von IBB. Das All-in-one-System verarbeitet die großen Datenmengen zu 100 Prozent revisionsicher und transparent, beschleunigt das Konditionenmanagement und minimiert jene Fehler, die der VME mit vorherigen Lösungen häufig unterlaufen sind.

„Unsere Gesellschafter müssen wettbewerbsfähig bleiben – das sicherzustellen ist eine unserer Hauptaufgaben. Wir garantieren ihnen zentral die besten Konditionen für Einrichtungsgegenstände bei unseren über 1000 Lieferanten. Zusätzlich unterstützen wir unsere Mitglieder auch bei Marketingmaßnahmen und Digitalisierung. Wir bieten Dienstleistungen an, die für mittelständische Unternehmen alleine kaum zu schaffen sind“, sagt Ralf Hausmann, kaufmännischer Leiter bei VME. Durch das rasche Wachstum der VME in den letzten Jahren und die immer komplexer werdende Unternehmensstruktur hat das alte System für Konditionenmanagement und Bonusabrechnung seine Kapazitätsgrenzen erreicht. „Unser vorheriges System hat funktioniert, aber die Technik war in die Jahre gekommen und eine Weiterentwicklung erschien uns zu aufwändig. Wir wollten mehr Datentransparenz und Flexibilität schaffen. Die eigenprogrammierte Software komplett umzubauen ist um einiges riskanter als ein neues System einzuführen.“

KONDITIONENMANAGEMENT – SCHNELL, FLEXIBEL UND FEHLERFREI

Früher hat die VME viel Zeit mit Korrekturen verbracht, die für alle Seiten enormen Aufwand bedeuteten. „Das Problem vieler Systeme ist, dass grundsätzlich mehr Fehler passieren, wenn Daten manuell oder mit veralteten Systemen verarbeitet werden. Mit BONSai wollten wir eine Lösung schaffen, die weniger fehleranfällig ist. Zudem sollen Korrekturen schnell von der Hand gehen und keinen großen Aufwand mehr bedeuten. Das ist bei



Ralf Hausmann
Kaufmännischer Leiter bei VME

Unternehmen mit komplexen Strukturen wie der VME besonders wichtig“, sagt Christian Zeidler, Geschäftsführer der IBB Adaptive Solutions. Ein weiterer Grund für den Umstieg war für die VME, dass sich die Anforderungen des Marktes in den letzten Jahren verändert haben. So erwarteten sich die Gesellschafter raschere Bonusausschüttungen. Diese konnte die VME bisher wegen des hohen Aufwands nur am Ende eines Kalenderjahres durchführen. „Wir arbeiten mit etwa 1,6 Milliarden Euro Einkaufsvolumina jährlich. Ein zweistelliger Prozentsatz davon sind sogenannte Nachlaufkonditionen. Mit BONSai von IBB können wir die Boni monatlich an unsere Gesellschafter ausschütten. Das wäre ohne BONSai von IBB ein Aufwand, der nicht zu bewältigen wäre“, so Hausmann.

ZUFRIEDENE GESELLSCHAFTER UND LIEFERANTEN

Die Gesellschafter und Lieferanten freuen sich außerdem über transparentere sowie besser strukturierte Rechnungen und Belege. „Wir bekommen viel positives Feedback, da die Rechnungen und Belege, die wir an unsere Lieferanten und Gesellschafter ausstellen, viel besser verständlich sind. Alle Daten sind transparent und reVISIONSSICHER“, so Hausmann. „Das lässt uns nach außen hin professioneller wirken, unsere Gesellschafter und Lieferanten sind zufriedener. Das ist uns am Ende das Wichtigste.“

SERVICE AUF AUGENHÖHE

„Beim ersten Beratungsgespräch war uns bereits nach zehn Minuten klar: BONSAI von IBB kann genau das, was wir brauchen, und deckt alles ab, was wir optimieren möchten“, so Hausmann. „Herr Zeidler von der IBB ist uns auf Augenhöhe begegnet. Es wurden nicht einfach technische Details aufgelistet, die Lösung wurde uns praxisnah und mit Bezug zu unserem Arbeitsalltag präsentiert.“ Mit der laufenden Beratung ist die VME besonders zufrieden und lobt vor allem, wie schnell und unkompliziert Anpassungen an der Software vorgenommen werden können. „Bei unserer alten Lösung war jede Änderung mit großen Risiken verbunden – jetzt können wir dem Know-how der IBB vertrauen und wissen, dass unsere Wünsche zeitnah und risikofrei umgesetzt werden“, sagt Hausmann. „Der Support bei der IBB ist vorbildlich und haben wir in der Form bisher nirgendwo anders erlebt. Das gesamte Team ist kompetent, wir warten nie lange auf Rückmeldungen und bekommen lösungsorientierte Unterstützung.“



© IBB

Dr. Christian Zeidler
 Geschäftsführer der IBB Adaptive Solutions GmbH



Über IBB Adaptive Solutions

Die IBB ist seit mehr als 30 Jahren kompetenter und zuverlässiger Partner des Handels im In- und Ausland. Sie hat sich in dieser Zeit von Generalisten in der Warenwirtschaft zum Spezialisten für alle Aspekte des Konditionen-Managements entwickelt. Dafür bietet sie nicht nur die aus langjähriger, branchenübergreifender Erfahrung entwickelte Standard-Softwarelösung BONSAI an, sondern begleitet deren Implementierung und berät bei der Optimierung der relevanten Geschäftsprozesse.
www.ibb-as.com



Über BONSAI

BONSAI ist als flexibles und modulares System die Lösung zur Systematisierung des kompletten Konditionenmanagements. Der Einsatz von BONSAI unterstützt bei der Steuerung und Optimierung der nachträglichen Vergütungen. Der Ertrag steht dabei im Mittelpunkt, nicht die Software. Die Umstellung der Bonus-Abrechnung auf BONSAI bringt nachweislich eine Ertragssteigerung und bessere Steuerungsinstrumente. BONSAI lässt sich standardkonform in die bestehende IT-Infrastruktur integrieren und wird speziell auf die Wünsche und Bedürfnisse des Unternehmens angepasst.



Über Einrichtungspartnerring VME GmbH & Co. KG

Seit ihrer Gründung 1964 stärkt die Einrichtungspartnerring VME GmbH & Co. KG mit Sitz in Bielefeld die Marktposition ihrer heute rund 200 Mitgliedsunternehmen, die zusammen über 400 Einrichtungshäuser, Fachmärkte oder Abholmärkte in Deutschland, Österreich, Schweiz, Italien, Luxemburg, Belgien und den Niederlanden betreiben. Dabei sichert die Einrichtungspartnerring VME als Einkaufsgemeinschaft ihren Mitgliedern und deren Kunden nicht nur günstige Einkaufspreise, sondern unterstützt sie auch durch gemeinsame Werbe- und Marketingmaßnahmen, Handelsmarken und vielfältige Beratungs- und Serviceleistungen. Zur Geschäftsführung des Einrichtungspartnerring VME gehören neben Hauptgeschäftsführer Frank Stratmann auch die Einkaufsgeschäftsführer Jens Westerwelle und Peter Wülfing.