

**AUTOMATISIERTE KONDITIONSABRECHNUNG UND -AUSSCHÜTTUNG  
BESCHLEUNIGT TAGESGESCHÄFT**

## Get N optimiert Konditionsabrechnungen

Die Getränke National GmbH & Co. KG (Get N) beliefert den Einzelhandel, den Getränkefachhandel sowie die Gastronomie in ganz Deutschland. Sie fungiert als Schnittstelle zwischen Lieferanten und Kunden, beobachtet das globale Marktgeschehen, analysiert die Wünsche von Kunden und Lieferanten und stellt dabei sicher, dass der Verbund im Getränkehandel gestärkt wird.

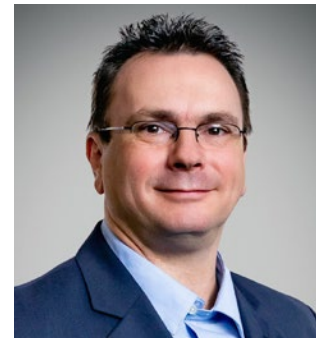
Um die pünktliche Abrechnung und Ausschüttung von Lieferantenkonditionen sicherzustellen, setzt die Get N, bei dieser logistisch anspruchsvollen Aufgabe, auf die Komplettlösung BONSAL von IBB. Aspekte wie Zeitersparnis, Transparenz und Sicherheit durch die Automatisierung von Routineprozessen sind ausschlaggebend dafür, dass die Get N in Erwägung zieht, zukünftig noch weitere Geschäftsabläufe mithilfe von BONSAL zu digitalisieren.

Die Get N Gruppe umfasst acht Gesellschaften aus dem Getränkefachgroßhandel, die deutschlandweit über 1.200 Getränkefachmärkte betreiben sowie mehr als 25.000 Gastronomiebetriebe und eine Vielzahl von Lebensmitteleinzelhändlern mit einem Sortimentsportfolio von mehr als 6.000 Artikeln beliefern. „Die Digitalisierung transformiert die Getränke- und Gastronomiebranche über alle Stufen der Wertschöpfungskette. Im Zuge dessen beschäftigen wir uns als Get N Gruppe mit der weiteren Professionalisierung und Automatisierung unserer betriebsinternen Abläufe und Prozesse, u. a. dem Konditionsmanagement“, begründet Jürgen Rosar, Geschäftsführer der Get N Gruppe die Entscheidung, seit Anfang des Jahres 2021 auf die Komplettlösung BONSAL von IBB zu setzen.

„Die Notwendigkeit der Digitalisierung wurde, nicht zuletzt durch die Covid-19-Pandemie, weiter verdeutlicht. Darüber hinaus ist die Get N Gruppe dank neuer Gesellschafter weitergewachsen. Zuvor haben wir kein zukunftsweisendes EDV-System verwendet und unsere Kapazitätsgrenzen erreicht. Darum sind wir froh, jetzt mit BONSAL eine Lösung gefunden zu haben, die unsere Arbeit erleichtert und beschleunigt“, so Janika Ast, Projektmanagerin der Getränke National GmbH & Co. KG.



**Jürgen Rosar**  
Geschäftsführer der Getränke National  
GmbH & Co. KG



**Danny Pieper**  
verantwortlich für die  
Konditionsabrechnungen der  
Getränke National GmbH & Co. KG

### **EIN SYSTEM, DAS GESCHÄFTSPROZESSE FLEXIBEL INTEGRIERT**

Mit BONSAL von IBB kann die Get N ihren Gesellschaftern nicht nur eine schnellere, sichere sowie transparente Konditionsabrechnung und -ausschüttung garantieren, sondern stellt auch eine Lösung bereit, die flexibel an alle internen Änderungen angepasst werden kann. „Wer mit seinem Unternehmen fit für die Zukunft sein will, muss ein System nutzen, das bestehende Geschäftsprozesse optimal einbindet.“

Die tagtäglichen Aufgaben im Betrieb sollten nicht um das System herum aufgebaut werden müssen“, so Christian Zeidler, Geschäftsführer von IBB. Überzeugt haben Danny Pieper, verantwortlich für die Konditionsabrechnungen bei der Get N, vor allem die 30-jährige Erfahrung von IBB und die vielen, namhaften Referenzkunden: „Was wir aufgrund der Referenzen erwartet haben, hat sich bestätigt: Wir haben mit IBB einen zuverlässigen, flexiblen und professionellen Partner gefunden. BONSAI bietet alles, was für unsere tägliche Arbeit unumgänglich ist.“

**ABLÄUFE SCHRITT FÜR SCHRITT WEITER DIGITALISIEREN**

Für die Zukunft könnte sich die Get N vorstellen, das Potenzial von BONSAI, durch die Digitalisierung angrenzender Geschäftsprozesse weiter auszuschöpfen. „BONSAI kann Hochrechnungen abbilden und somit bei der Einkaufsplanung und -steuerung unterstützen. Wir sind davon überzeugt, dass es weitere Möglichkeiten zur Optimierung unserer Arbeitsabläufe bietet“, sagt Janika Ast.



© IBB

**Dr. Christian Zeidler**  
 Geschäftsführer der IBB Adaptive Solutions GmbH



© Get N

**Janika Ast**  
 Projektmanagerin der Getränke National GmbH & Co. KG



**Über IBB Adaptive Solutions**

IBB ist seit mehr als 30 Jahren kompetenter und zuverlässiger Partner des Handels im In- und Ausland. Sie hat sich in dieser Zeit vom Generalisten in der Warenwirtschaft zum Spezialisten für alle Aspekte des Konditionen-Managements entwickelt. Dafür bietet sie nicht nur die aus langjähriger, branchenübergreifender Erfahrung entwickelte Standard-Softwarelösung BONSAI an, sondern begleitet deren Implementierung und berät bei der Optimierung der relevanten Geschäftsprozesse.

[www.ibb-as.com](http://www.ibb-as.com)



**Über BONSAI**

BONSAI ist als flexibles und modulares System die Lösung zur Systematisierung des kompletten Konditionenmanagements. Der Einsatz von BONSAI unterstützt bei der Steuerung und Optimierung der nachträglichen Vergütungen. Der Ertrag steht dabei im Mittelpunkt, nicht die Software. Die Umstellung der Bonus-Abrechnung auf BONSAI bringt nachweislich eine Ertragssteigerung und bessere Steuerungsinstrumente. BONSAI lässt sich standardkonform in die bestehende IT-Infrastruktur integrieren und wird speziell auf die Wünsche und Bedürfnisse des Unternehmens angepasst.



**Über Get N Getränke National GmbH & Co. KG**

Die Get N Gruppe ist ein bundesweiter Zusammenschluss regionaler Getränkefachgroßhandelsunternehmen. Mit den Sparten Fachmarkt, Logistik, Gastronomie und IT-Services bietet die Get N deutschlandweit vier Kernkompetenzen der Getränkediensleistung an und ist somit der perfekte Partner für Kunden und Industriepartner.

[www.get-n.de](http://www.get-n.de)