

AUTOMATISIERTE BONUSABRECHNUNG SCHAFFT MAXIMALE TRANSPARENZ

E.I.S. optimiert Bonusabrechnung mit Software BONSAI von IBB

Die E.I.S. Beschaffungs- und Marketing GmbH & Co KG fungiert als Schnittstelle zwischen mittelständischen Fachgroßhändlern des Produktionsverbindungshandels und mehr als 1300 Vertragslieferanten. Zu den Leistungen der E.I.S. gehört die Durchführung von zentralen Einkaufsverhandlungen mit führenden Herstellern. Die E.I.S.-Mitglieder profitieren in Form von attraktiven Konditionen und hohen Erträgen. Hierzu gehört auch die Durchführung einer pünktlichen Bonusausschüttung an die Anschluss Häuser. Mit der IBB-Softwarelösung BONSAI ist der E.I.S. der Umstieg auf ein All-In-One-System gelungen, das die Abrechnung und Ausschüttung aller Vergütungen dank automatisiertem Datenimport beschleunigt und zu 100% transparent gestaltet.

Aufgrund seiner Mitgliederstruktur bestehend aus mittelständischen Handelsunternehmen verschiedener Fachgruppen des Produktionsverbindungshandels und der Vernetzung mit über 1300 Vertragslieferanten benötigte der Einkaufsverband E.I.S. eine umfassende Software, die alle Lieferkonditionen, Bonusabrechnungen und -ausschüttungen tagesaktuell und transparent abbilden kann. „Die bisherigen Lösungen der E.I.S. zum Thema Konditionenmanagement waren bei unserer komplexen Datenlage an ihre Grenzen gestoßen. Daher haben wir uns nach einer neuen Software umgesehen und mit BONSAI von IBB eine Komplettlösung gefunden, die dank ihrer Schnittstellen und umfangreichen Funktionen unsere Geschäftsprozesse wesentlich vereinfacht und beschleunigt“, erklärt Oliver Boensch, Geschäftsführer der E.I.S. GmbH & Co KG.

TRANSPARENTES EINKAUFSKONDITIONENMANAGEMENT UND NACHVOLLZIEHBARE BONUSAUSSCHÜTTUNG

Die E.I.S. kann durch den Einsatz von BONSAI nicht nur das Konditionenmanagement transparenter gestalten und ihren Mitgliedern optimale Einkaufsvolumina empfehlen, sondern auch die Nachvollziehbarkeit der Bonusabrechnung mit den Lieferanten und der Bonusausschüttung an die Fachgroßhändler deutlich erhöhen. Christian Zeidler, Geschäftsführer der IBB, kennt die Komplexität der Branche: „Nicht nur die Vielseitigkeit der Software macht BONSAI zu einer idealen Lösung für Beschaffungs- und Handelsunternehmen sowie für Einkaufsverbände wie der E.I.S. Zusätzlich werden die Prozesse von der Software automatisiert – dabei werden alle Daten rechtskonform und revisionsicher behandelt. Unternehmen, die mit BONSAI arbeiten, sind bei Rückfragen und Überprüfungen zeitnah auskunftsfähig und abgesichert.“



Oliver Boensch, Geschäftsführer
der E.I.S. GmbH & Co KG

© E.I.S.

**AUTOMATISIERTER DATENIMPORT
MINIMIERT MANUELLE FEHLER**

Die Bonusabteilung der E.I.S. arbeitet seit der Einführung täglich mit BONSai und ist vor kurzem auf die neueste Version umgestiegen: „Durch den automatisierten Datenimport über Schnittstellen entfällt die manuelle Eingabe der Werte, die wir von Banken und Lieferanten erhalten. Dadurch verringert sich die Fehlerhäufigkeit und wir gewinnen wertvolle Zeit, da wir nicht mehr zwischen mehreren Systemen wechseln müssen. Alles wird zentral über BONSai abgewickelt. Bei den großen Datenmengen, die wir tagtäglich bearbeiten, ist das eine erhebliche Entlastung“, sagt Boensch. Die Spezialisten von IBB sind auf die besonderen Anforderungen der E.I.S. eingegangen und haben vorhandene Softwaremodule flexibel angepasst, wodurch der Verband innerhalb kurzer Zeit mit BONSai arbeiten konnte. „Auch die laufende Betreuung verläuft schnell, direkt und unkompliziert – IBB kennt als Spezialist für das Einkaufskonditionenmanagement und den Einkauf im Verbund unsere Branche besser als ein reiner IT-Dienstleister und löst unsere branchenspezifischen Problemstellungen sehr professionell“, so E.I.S.-Geschäftsführer Oliver Boensch abschließend.



Dr. Christian Zeidler
Geschäftsführer der IBB Adaptive Solutions GmbH



Über IBB Adaptive Solutions

Die IBB ist seit mehr als 30 Jahren kompetenter und zuverlässiger Partner des Handels im In- und Ausland. Sie hat sich in dieser Zeit vom Generalisten in der Warenwirtschaft zum Spezialisten für alle Aspekte des Konditionen-Managements entwickelt. Dafür bietet sie nicht nur die aus langjähriger, branchenübergreifender Erfahrung entwickelte Standard-Softwarelösung BONSai an, sondern begleitet deren Implementierung und berät bei der Optimierung der relevanten Geschäftsprozesse.

www.ibb-as.com



Über BONSai

BONSai ist als flexibles und modulares System die Lösung zur Systematisierung des kompletten Konditionenmanagements. Der Einsatz von BONSai unterstützt bei der Steuerung und Optimierung der nachträglichen Vergütungen. Der Ertrag steht dabei im Mittelpunkt, nicht die Software. Die Umstellung der Bonus-Abrechnung auf BONSai bringt nachweislich eine Ertragssteigerung und bessere Steuerungsinstrumente. BONSai lässt sich standardkonform in die bestehende IT-Infrastruktur integrieren und wird speziell auf die Wünsche und Bedürfnisse des Unternehmens angepasst.



Über die E.I.S.

Die E.I.S. Beschaffungs- und Marketing GmbH & Co. KG (E.I.S.) ist seit über 30 Jahren als eine der führenden Verbundgruppen im Produktionsverbundhandel (PVH) ohne finanzielle Eigeninteressen als Dienstleister für ihre mehr als 125 Mitglieder tätig. Die angeschlossenen mittelständischen Handelsunternehmen vertreiben Produkte der Bereiche Werkzeuge, Maschinen und Betriebseinrichtungen, Baubeschläge, Bauelemente, Baugeräte und Befestigungstechnik sowie Schweiß-, Sicherheits- und Industrietechnik und Arbeitsschutz. Zum vorwiegend gewerblichen Kundenstamm zählen die Industrie, das Handwerk und Kommunen. Der für seine Mitglieder absolut transparente Non-Profit-Einkaufsverband bündelt die Kräfte seiner Anschluss Häuser bei wichtigen Herstellern und bietet den Händlern wie den Lieferanten ein Sorglos-Paket in der Zentralregulierung mit 100-prozentiger Delkrederabsicherung. Gleichzeitig versorgt die E.I.S. ihre Mitglieder aus dem Großhandel in allen Absatzkanälen mit überzeugenden Werbemitteln, einem umfassenden Datenmanagement sowie zeitgemäßen IT-Dienstleistungen und professionellen E-Commerce-Lösungen.

www.eis-verband.de | Ansprechpartner: Oliver Boensch, Geschäftsführer